

Resumen ejecutivo

Yple es una aplicación y plataforma web que conecta jóvenes universitarios con personas mayores que necesitan compañía o ayuda en sus labores diarias.

Los **jóvenes universitarios** se enfrentan a problemas de conciliación laboral con sus estudios y las **personas mayores** presentan soledad o necesidad de ayuda en ciertas tareas que realizan en su día a día. Gracias a factores sociales como la pirámide poblacional invertida, el aumento de los universitarios en los últimos años o la incorporación de los hijos de las personas mayores a un mercado laboral cada vez más exigente, se presenta un contexto favorable para poder desarrollar nuestro modelo de negocio. Yple también ofrecerá parte de sus servicios a personas mayores a través de las residencias.

El contexto actual nos obliga a destacar la enorme relevancia del **Covid-19**, ya que uno de nuestros segmentos de clientes, las personas mayores, son población de riesgo. Tras el análisis de varios escenarios nos concentramos en uno **realista**, en el que las medidas de seguridad en residencias serán altas y costosas, pero nos permiten seguir operando con normalidad.

Modelo de negocio

Nuestro modelo de negocio se basa en la comisión App (18%), lo que nos genera de media 5,40 € por contacto generado. Además, los acuerdos con las residencias nos proporcionarán un beneficio mensual de 67,50€ y la publicidad que ofrecemos a través de nuestra app y plataforma web, al dirigirnos a unos segmentos de clientes claramente diferenciados, que representará un 2,5% de los ingresos totales.

Sector

Nos concentramos en el sector de ayudas a personas mayores en sus tareas cotidianas, por lo que no encontramos competencia directa, pero sí debemos tener en cuenta los trabajos no cualificados para los universitarios y servicios profesionales para nuestros mayores.

¿Qué hace a Yple diferente?

Yple será la elección para obtener unos ingresos extra entre los jóvenes universitarios debido a la flexibilidad laboral que aporta, al aprendizaje de la experiencia vital por parte de la persona mayor, su bajo grado de dificultad y la gran labor social que se realiza. Por otro lado, para las personas mayores será una opción mucho más accesible económicamente, con una mayor disponibilidad horaria y la personalización del servicio.

Servicios y usabilidad de la app

Como se ha dicho anteriormente, los jóvenes universitarios serán acompañantes de las personas mayores y nunca cuidadores. Por lo tanto, las actividades que pueden solicitar en los anuncios que se publican en la app serán de este tipo: ir a hacer la compra, acompañar a dar un paseo al parque, pasar tiempo con él, ir al banco o a hacer gestiones, ayudar en tareas que conlleven uso de la tecnología, etc.

Sin duda alguna, nuestro gran reto será crear una gran comunidad de usuarios, a los que acogeremos como una gran familia, garantizando la buena praxis mediante la **calidad autogenerada** a través de valoraciones y comentarios en nuestra aplicación, con el fin de garantizar un entorno de confianza y seguridad bajo nuestra marca.



Yple posee como misión fomentar el intercambio generacional enriqueciendo a estos dos extremos de la sociedad. A las personas mayores con la vitalidad y ganas de vivir de los jóvenes universitarios, y a estos últimos con las experiencias vitales de las personas mayores.

Plan de expansión

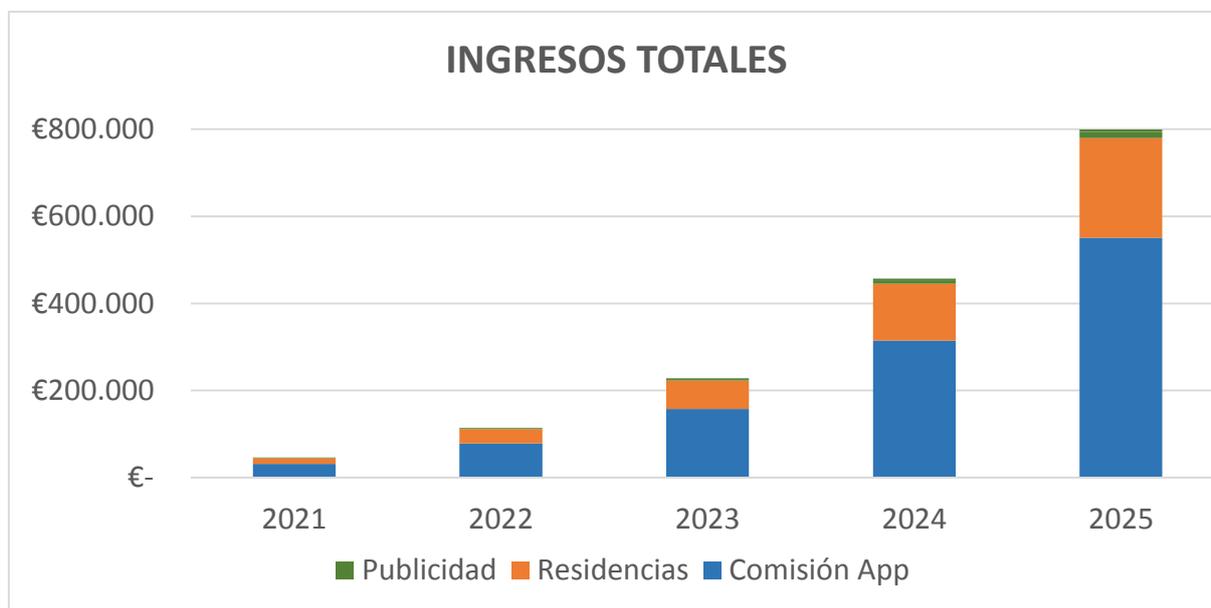
Yple se implantará el primer año en Sevilla, Málaga y Granada, debido a la alta población de jóvenes universitarios que estas ciudades presentan. A continuación, en el año 2022, nos estableceremos en Madrid, dejando Barcelona para el siguiente año, y logrando desempeñar nuestra actividad en Bilbao y Benidorm en 2024. Todo esto nos permitirá posicionarnos como líderes en el mercado de acompañamiento a personas mayores en labores cotidianas, al no encontrar competencia directa a nivel nacional. Para conseguir estos grandes horizontes, tenemos claro que el esfuerzo en marketing y creación de marca debe ser proporcional a los objetivos de mercado fijados.

Inversión necesaria

Para poder llevar a cabo nuestro primer año de actividad, Yple necesitará la inversión inicial de 92.000€. De este montante, los socios fundadores aportarán 36.000 €, por lo que buscamos inversores que participen con una aportación total de 56.000 €. Además, solicitaremos préstamos a bancos por valor de 60.000€.

Gracias a estas fuentes de financiación, tendremos la capacidad de generar, en un horizonte temporal de 5 años, el siguiente volumen ventas.

Período	2021	2022	2023	2024	2025
Ventas	45.674 €	114.186 €	228.372 €	456.745 €	799.304 €



Hitos destacables

Por último, se presenta el calendario de los acontecimientos más importantes para Yple en su primer año de actividad.

