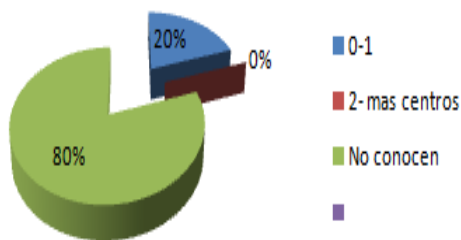


PROBLEMA

Ausencia de centros de tratamiento y seguimiento de los pacientes con dolor oncológico y no oncológico en la zona sur del país.

¿Cuánto centros especializados en dolor conoces?



MISIÓN

Ofertar un servicio con altos estándares de calidad, eficiencia y humanidad, dirigido a los pacientes diagnosticados con dolor oncológico y no oncológico.

VISIÓN

Ser los primeros en ofrecer un servicio en zonas rurales de forma tal que los pacientes no tengan que desplazarse.

VALORES

- Confidencialidad
- Calidad
- Accesibilidad
- Equidad
- Respeto

OPORTUNIDAD

El dolor es uno de los síntomas que más afecta y preocupa a las personas constituyendo un motivo muy frecuente de consulta, sin embargo no existen unidades de atención y personal capacitado en el tratamiento del dolor oncológico y no oncológico en zona sur del país

FUENTES DE INGRESOS

Aportación US\$

Préstamo comercial	50,000
Aporte de los socios	50,000
Total	US\$ 100,000

Tratamiento y/o consulta	Precio
Consulta (primera vez)	20 \$US
Consulta en domicilio (primera vez)	30 \$US
Consulta de seguimiento	15 \$US
Tratamiento farmacológico	20-100 \$US
Analgesia en casa	30-110 \$US
Radiofrecuencia	65 \$US
Neuromodulación	50 \$US

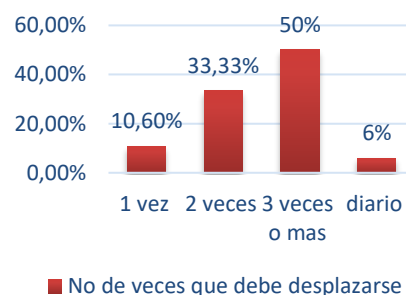
ACTIVIDADES CLAVES

- Asistencia vía telefónica
- Asistencia vía página web
- Consulta externa
- Hospital del día
- Hospitalización convencional
- Procedimientos quirúrgicos
- Apoyo psicológico y terapia ocupacional
- Provisión de medicamentos a domicilio
- Charla preventivas y educación para familiares y pacientes
- Creación de una base de datos
- Servicios de urgencias

La Rep. Dom. es el único país de América Latina que carece de una política de Estado y de unidades especializada para el tratamiento del dolor.



¿Cuántas veces a la semana debes trasladarte para recibir tratamiento para el dolor?



Cronograma de actividades de UNDOSUR

Actividades a Realizar	2018 Sem 2	2019 Sem 1	2019 Sem 2	2020 Sem 1	2020 Sem 2	2021 Sem 1y 2	2022 Sem 1y 2	2023 Sem 1y 2
Conceptualización del proyecto.	◎							
Registros legales y habilitación	◎							
Alquiler del local UNDOLOR	◎							
Selección y contratación del personal	◎	◎						
capacitación del personal	◎	◎						
Lanzamiento de la empresa		◎	◎					
Compras y abastecimientos de insumos		◎	◎					
Marketing y publicidad		◎	◎	◎	◎	◎	◎	◎
Mantenimiento de plataforma web	◎	◎	◎	◎	◎	◎	◎	◎
Captacion de pacientes	◎	◎	◎	◎	◎	◎	◎	◎
Captacion de accionistas		◎	◎	◎	◎	◎	◎	◎
Extencion del proyecto					◎	◎	◎	◎

RESUMEN EJECUTIVO

La iniciativa empresarial que se propone a continuación, se trata de la creación de una Clínica del dolor en la Región Sur de la República Dominicana, cuya finalidad es proporcionar servicios sanitarios un servicio con altos estándares de calidad, eficiencia y humanidad, dirigido a los pacientes de dicha región diagnosticados con dolor oncológico y no oncológico, que tendrá su domicilio social en la ciudad de Bani, Peravia y operará bajo la denominación social de UNDOSUR.

Es un modelo que ofrece una unidad de atención integral con atención de calidad, para garantizar la asistencia médica de los pacientes con patologías de dolor crónico y propone programas de prevención, resolución, diagnóstico y tratamiento farmacológico e intervencionista a través de tecnología avanzada, además de educación sanitaria continua y gestión automatizada de la información clínica. A la vez, es un negocio escalable, sostenible y competitivo para sus asociados.

El proyecto se justifica, no sólo porque garantiza la obtención de dividendos a los socios, mejor calidad de vida a los usuarios y crecimiento integral a los colaboradores, sino que además constituye una oferta de bienestar a un sector desprotegido y a una zona poblacional privada de su derecho a la asistencia sanitaria, en un país donde la atención para patologías con dolor crónico no está contemplada entre las prioridades estatales.

En cuanto al equipo de gestión del negocio, está integrado por un grupo multidisciplinario de profesionales con experiencia en el área, cuya motivación para la creación de una clínica de dolor se centra en la identificación de una problemática que provoca hasta un 35 por ciento de ausentismo laboral, así como, la falta de una clínica para el dolor oncológico y no oncológico ni pública ni privada para estos pacientes que son sometidos a largas listas de espera en hospitales públicos de Santo Domingo y al alto costo de los centros privados. Cabe destacar que el gasto de bolsillo en salud asciende a unos US\$3 mil millones por año a nivel nacional.

Por otra parte, este es el mejor momento para emprender en el sector, porque es un emprendimiento pionero en la instalación de clínicas de dolor en la región sur de República Dominicana.

En este tiempo también se estarán implementando las estrategias que permitirán rehabilitar la salud, prevenir la enfermedad, otorgar valor económico sostenible, vigorizar la gestión financiera, mejorar la experiencia de los usuarios y así fidelizarlos, garantizar la productividad, motivar el buen desempeño de los colaboradores.

Además de la atención clínica, la oferta de valor está constituida por la educación sanitaria por medio de la cual se enseñará a preservar la salud de manera integral, así como tener calidad de vida a pesar de los padecimientos de salud.

Por otra parte, se integran programas de prevención y promoción de la salud, que abarcan las profilaxis, enfermedades crónicas, así como la salud ocupacional. También

Tanto el plan de calidad como la estrategia de liderazgo de precio, fueron tomados en cuenta desde el inicio. Con esto se espera obtener indicadores de calidad a la vez que se ofrecen precios competitivos, que además de cubrir los costos se puedan mantener a la par con la media del mercado.

Para esta empresa es fundamental un plan de marketing digital y telefónico, herramienta diseñada para llegar al target del negocio y permitirle conocer la cartera de servicios, mediante estrategias de distribución selectiva.

Según estudios demográficos recientes, Baní cuenta con una población de 157,316 habitantes, su ubicación céntrica en la región sur por lo cual la mejor ubicación para nuestro proyecto y es una de las provincias con mayor desarrollo y organización de la región sur, cuenta con varios centros de atención especializada en diferentes patologías asociadas al dolor y representa un lugar de referencia para las demás provincias de dicha región. Esto sumado a las deficiencias del sistema sanitario potencializa las oportunidades de negocio en el sector. Con estas cifras se realizó el cálculo de la capacidad, se diseñó la cartera y se planteó el aprovisionamiento de los servicios. El enfoque se hará de manera multidisciplinaria con programas integrales que permitirán mayor eficacia, costo y efectividad

Las operaciones propuestas por la organización están diseñadas para concretizarse y contribuir a la creación de una Red de Unidades del Dolor a toda la zona sur del país, en un plazo de 5 años, cubriendo la gran demanda de pacientes que padecen dolor y situarnos entre los pioneros en este género por sus resultados de excelencia, alta calidad asistencial y prestaciones tecnológicas. Proyectando la iniciativa a 5 años, se evidencia un crecimiento sostenido con tasas de: 20% en el primer año, 36% en el segundo año, 52% en el tercer año, 68% en el cuarto y 85% para el quinto año; lo cual indica que es un negocio de bajo riesgo.

Los estudios de mercado previos al diseño del modelo de negocio confirmaron la viabilidad económica y factibilidad del mismo, que garantiza un retorno que, según las proyecciones, permite recuperar parte de la inversión.

