



Modelo de Presencia



Estrategias de difusión de conocimiento, animación y potenciación de networking empresarial en la Red de Innovación de las Pymes Gallegas



Unión Europea

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Noviembre 2010

"Una manera de hacer Europa"

Objetivos







Los Objetivos generales que se plantea la administración a través de este proyecto son:

- Incrementar el número de pymes gallegas que innovan, potenciando la incorporación a su cultura organizativa de valores propios de la orientación a la innovación e impulsando la realización de proyectos en este ámbito
- Incrementar el esfuerzo innovador en aquellas pymes que ya desarrollan actividades en este ámbito.
- Crear Comunidad entorno a la innovación.
- Potenciar el networking y el desarrollo de proyectos colaborativos tanto entre pymes gallegas como entre estas y otros agentes del sistema gallego de innovación o con agentes de otros sistemas de innovación.

_.__._.

Diferentes StaKeholders







Las Pymes Gallegas, en tres niveles:

Pymes gallegas que innovan de modo habitual y sistemático

Pymes que innovan de modo esporádico, no sistemático

Pymes que todavía no han identificado su componente innovador







Otros públicos

Otros Agentes del Sistema gallego de Innovación

Emprendedores y Directivos Pymes gallegas

Profesionales de las Pymes gallegas

Líderes de opinión e influenciadores en materia de Innovación y competitividad empresarial

Modelo de Presencia en la Red







• A través del modelo de presencia se aborda la definición de los ejes de actuación a desarrollar en la red, mediante la utilización de elementos de social media, para la difusión de la Innovación en las pymes gallegas y potenciación del networking entre ellas en la red. Este elemento se configura así como la base sobre la que se construirá y desarrollará toda la actividad posterior.

La definición del modelo de presencia incluye dos grandes apartados:

1.-¿Cómo queremos ser percibidos en la red? Es decir, cual queremos que sea nuestro Posicionamiento estratégico desde el cual seamos capaces de responder a los retos actuales, aprovechando los valores ya existentes y ayudando a crear nuevas ventajas competitivas.

Los ejes escogidos de posicionamiento deben permitir aportar un valor significativo a todos los públicos, potenciando la orientación hacia la innovación en aquellas empresas que todavía no lo están y estimulando la intensificación de la misma en aquellas empresas que ya realizan un esfuerzo innovador y el desarrollo de nuevos proyectos.

2.-¿Como articular el posicionamiento en la red? Es en este apartado donde definiremos la Identidad digital de la Red







Ejes de posicionamiento interno: ¿qué mensajes queremos transmitir a las Pymes Gallegas a través de la red?

- La **innovación** es el motor de transformación social y económica y se convierte en la clave de la competitividad de las Pymes Gallegas. Esta innovación debe consolidarse como un **objetivo común y compartido** si se quiere posicionar Galicia como referente empresarial.
- Para impulsar esta innovación y multiplicar la capacidad innovadora de las Pymes, la difusión de información y conocimiento, y la estimulación de sinergias y networking entre empresa, profesionales y demás agentes de innovación es un elemento imprescindible.
- Actualmente, la red y los canales de comunicación social constituyen el marco ideal para desarrollar este flujo de comunicación e interacción entre las empresas.
- La **participación** de las Pymes en los espacios sociales creados para ellas en la red es determinante para potenciar sus conocimientos y habilidades innovadoras.
- En estos espacios, las Pymes podrán hablar de innovación, conocer los modelos y casos de éxito más relevantes, compartir dudas y trabajar en proyectos colaborativos.







Ejes de posicionamiento externo: ¿qué mensajes queremos transmitir a los líderes de opinión?

 Galicia como territorio referente en materia de innovación, espíritu emprendedor y creatividad gracias a los numerosos casos de éxito que ofrecen las Pymes Gallegas.







Modelo de posicionamiento deseado

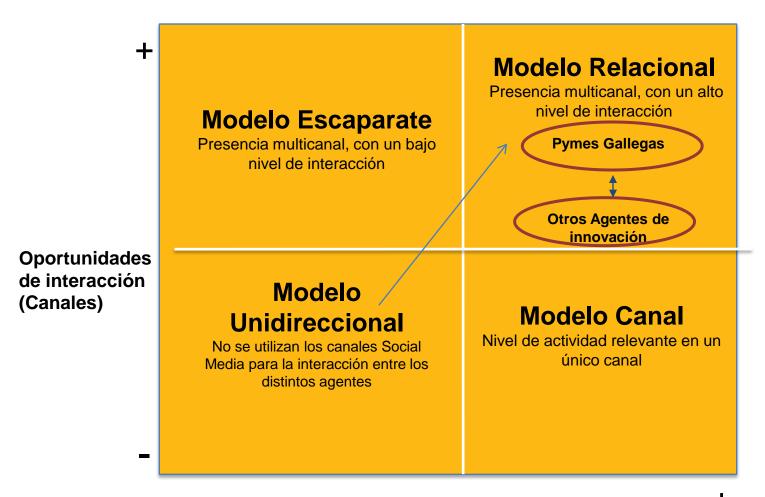
- Actualmente, no existe una presencia unificada en la innovación gallega en los social media. Existen elementos dispersos y ahí radica la primera gran característica del modelo deseado: la definición de una única plataforma paraguas bajo la cual se integren los distintos canales de comunicación que se determinen en el plan de acción. Esta plataforma se convertirá en el punto de encuentro y en el centro neurálgico de la comunidad de innovación de las pymes gallegas (sin excluir al resto de agentes).
- Pero, además, el modelo que se propone pasa por superar el modelo de presencia básicamente unidireccional existente en los diversos instrumentos actuales, con el fin de buscar la construcción de una conversación continuada entre los diferentes usuarios y públicos a través de la red.
- Finalmente, el modelo de posicionamiento que se plantea busca la multiinteracción para lo que se apuesta por alcanzar una presencia significativa y relevante en múltiples canales sociales a partir de la implantación de un Modelo Relacional.







Modelo de posicionamiento deseado

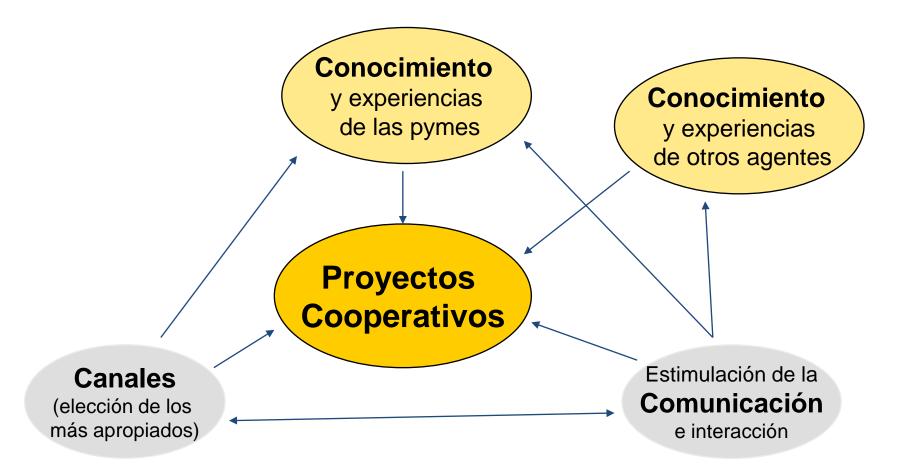








Las 4 Cs del Modelo Relacional







"Una manera de hacer Europa"



El posicionamiento deseado en la red se articulará a 4 voces: todas ellas tienen cosas que decir, cosas que compartir y retos que trabajar.

El plan de acción articulará la intervención e interacción de todas estas voces en los espacios que se determinen.



Voz Institucional



Voz Sectorial

Voz Otros Agentes del Sistema



Voz de las Pymes



Voz de los Profesionales de las Pymes







cooperación entre empresas y profesionales de forma sectorial e

intersectorial

Ejes estratégicos de actuación que guiarán el Plan de Acción

Galicia Innova











Unión Europea

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

"Una manera de hacer Europa"