



Dirigido a músicos/as emprendedores/as que quieran elaborar el plan de negocio de sus proyectos artísticos.

NOSOTROS APORTAMOS

- espacio de trabajo con wifi
- talleres prácticos con tutorización
- desarrollo de un DemoDay





TÚ PONES

- las ideas
- la ilusión
- la energía
- el compromiso

FECHA

25 de febrero a 17 de junio.

LUGAR DE IMPARTICIÓN

Vigosónico (Carretera del Portal s/n. Polígono Tecnológico de Valladares, 36313 Vigo).

FORMATO

Semipresencial.

Viernes de 16:00 - 20:00h. Excepto el taller 4.5.

FORMACIÓN GRUPAL

60 horas.

TUTORIZACIÓN PRÁCTICA INDIVIDUALIZADA

(10 h mentor/a residente + 15 h mentor/a de proyectos + 15 h mentor/a especialista).

PLAZAS

Hasta 21 proyectos/ideas emprendedoras.

COSTE

Gratuito.

Proyecto cofinanciado por la EOI (Escuela de Organización Industrial), Fondo Social Europeo y Fundación Paideia Galiza.

INSCRIPCIÓN

www.paideia.es/coworking-vigo

INFORMACIÓN

emprendimiento@paideia.es 981 910 100 www.paideia.es





¿ERES EMPRENDEDOR/A Y TIENES UNA IDEA O PROYECTO MUSICAL?









conocer todas sus áreas. La metodología es presencial, dinámica y práctica, propiciando un ambiente de reflexión, diálogo y sinergias en un entorno único de aprendizaje, con reconocidos profesionales en el sector de las industrias musicales. A lo largo de todo el proceso formativo se realiza un asesoramiento personalizado por parte de consultores/as y tutores/as especializados/as. El objetivo es formar a personas interesadas en adquirir

INTRODUCCIÓN

conocimientos específicos para poder emprender su proyecto profesional, así como en requisitos legales y fiscales para su desarrollo.

Este programa está enmarcado en un convenio específico que la Fundación Paideia ha suscrito con la Escuela de Organización Industrial (EOI), dependiente del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo.

Contaremos con espacios denominados coworking, destinados a la formación y a la tutorización individual: aulas dotadas de las infraestructuras necesarias y servicios para poder facilitar a los proyectos musicales seleccionados el desarrollo de sus planes de negocio.



CONTEXTUALIZACIÓN



25 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 1.1 INTRODUCCIÓN. STATUS ACTUAL DE LA INDUSTRIA MUSICAL

Oportunidades de la industria musical. Tendencias de consumo en la música en la actualidad. Roles de la industria musical. El artista, conceptos básicos que regulan el sector. Fuentes de negocio.

PONENTE

Por confirmar.



4 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 1.2 MANAGEMENT

El papel del manager, desarrollo de estrategias. Modelos de gestión del management y nuevas tendencias. Tipos de contratos de la industria.

PONENTE

Patricia Hermida, Directora de Dotbeat,



11 _{16:00} - 20:00h

TALLER 1.3 MÚSICA EN DIRECTO

Gestión de giras y concierto a nivel global. Tendencias de consumo en la música en directo. La música en directo en España: circuitos, festivales y agentes implicados. La preparación del directo.

PONENTE

Por confirmar.



18 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 1.4 MÚSICA GRABADA

Tendencias de consumo en la música grabada. Agentes y gestión de derechos en la música grabada: el sello, la editorial, la distribución física y digital. Nuevos medios: plataformas digitales, streaming y VOD, entre otros. La música grabada en España: casos de éxito.

PONENTE

Ana Biedma. Altafonte Spain Coordinator.

BLOQUE 2

DURACIÓN 12 horas

MARKETING MUSICAL



25 _{16:00} - 20:00h

TALLER 2.1 GESTIÓN DE DATOS Y **PÚBLICOS**

Gestión y desarrollo de bases de datos. Agentes y gestión de derechos en la música grabada: el sello, la editorial, la distribución física y digital. Ticketing, gestión y aplicación. La gestión de públicos.

Celia Carrillo. Directora General de LIVENow Spain.

FORMACIÓN GRUPAL - CONTENIDO FORMATIVO



16:00 - 20:00h

TALLER 2.2 ESTRATEGIA Y CANALES DE PROMOCIÓN

Estrategias de promoción musical. Planificación de la comunicación. Gestión de redes y marketing digital. Medios de comunicación y desarrollo de recursos. Nuevas tendencias de comunicación: youtubers, influencers...

Tomás F. Flores. Director de Radio 3.



22 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 2.3 IMAGEN CORPORATIVA, **IDENTIDAD Y BRANDING**

La marca, diseño de marica, estudio corporativo. Estrategia y Plan de Marketing. La presencia digital. Redes Sociales. Contenidos musicales, campañas digitales y engagement. Posicionamiento de la imagen corporativa en los distintos canales. El marketing de contenidos, desarrollo de sinergias y activaciones. Medios de comunicación Online y

Aitor Castiñeiras. Director en themousike.com

BLOQUE 3

DURACIÓN 4 horas

LEGISLACIÓN Y PROPIEDAD INTELECTUAL



29 16:00 - 20:00h

TALLER 3.1 GESTIÓN DE DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL

Derechos que se generan en la creación de música. Registro y protección de la obra. Derechos de propiedad intelectual. Derechos fonográficos. Cesión, licencias o venta de derechos. Modelos de contrato con aplicación de la legislación vigente.

Manuel López. Sympathy for the Lawyer.

BLOOUE 4

PLAN DE NEGOCIO: METODOLOGÍA STARTUP



6 16:00 - 20:00h

TALLER 4.1 BUSINESS DESIGN 1. DESIGN THINKING, SKATE HOLDERS, MODELO **VALUE PROPOSITION**

Cómo pasar de la idea a la acción con Design Thinking. Entender, observar, enfocar, diseñar. Nuevas tendencias. Mapa de stakeholders, Modelo Value Proposition Canvas.

Susana García. Experta en Lean Startup.



13 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 4.2 BUSINESS DESIGN 2, PLAN DE NEGOCIO, AYUDAS Y SUBVENCIONES **ESPECÍFICAS**

Emprendimiento musical en la industria musical. Desarrollo y diseño del proyecto y plan de negocio. Presupuestos. Bases comunes y bases específicas. Calendario del provecto.

PONENTE

Lidia Gámez. Sympathy for the Lawyer.



20 _{16:00} - 20:00h

TALLER 4.3 CUSTOMER DEVELOPMENT 1. VALIDACIÓN DEL PROBLEMA Y SOLUCIÓN

Desarrollo del modelo de negocio a través de la herramienta Canvas. Patrones de modelos de negocio y Value Proposition Canvas. Prototipado y MVP. Categorías de experimentos y técnicas. Recogida de información y análisis de resultados. Pivotes y clases de pivotes.

Susana García. Experta en Lean Startup.



27 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 4.4 CUSTOMER DEVELOPMENT 2. MONETIZACIÓN EN LOS NUEVOS MEDIOS

Introducción a la industria musical digital. Las nuevas oportunidades, procesos y agentes. Distribución física y digital. Plataformas y lanzamientos. Licencias de música. Monetización de contenidos por nuevas vías. Crowdfunding. Derechos digitales. Royalties y repartos.

Manuel López. Sympathy for the Lawyer.



3 12:00 - 16:00h

TALLER 4.5 GESTIÓN DE PATROCINIO

Patrocinio público y privado. Desarrollo de proyecto y presentación. Manual de patrocinio. Case Studies. Lugar: Portamérica (Portas)

PONENTE

Esmerarte.

BLOOUE 5

DURACIÓN 8 horas

LA PRODUCCIÓN



10 _{16:00 - 20:00h}

TALLER 5.1 ORGANIZACIÓN DE EVENTOS

Diseño de proyecto. Preproducción del evento, análisis de viabilidad, cronogramas, recursos humanos y técnicos y certificaciones. Producción y desarrollo del evento. Recogida de datos, presupuestos y postproducción.

PONENTE

Por confirmar.



17 _{16:00-20:00 h}

TALLER 5.2 LA PRODUCCIÓN ARTÍSTICA Y **AUDIOVISUAL**

De la maqueta al disco. El estudio de grabación. La figura del productor artístico. La música. El sonido. La autoproducción musical y audiovisual. La imagen. La secuencia, el rodaje y el montaje.

PONENTE

Por confirmar.

BLOQUE 6

DURACIÓN 40 horas

TUTORÍAS INDIVIDUALIZADAS

MENTOR RESIDENTE

10 horas

MENTOR DE PROYECTO

15 horas

MENTOR ESPECIALISTA

15 horas

César Guisado (Alhambra Monkey Week) Jesús Miguel Guisado Hernández (Alhambra Monkey Week) Tali Carreto (Alhambra Monkey Week) Ana Biedma (Altafonte Spain) Susana González Diz (Diseñadora Gráfica) Patricia Hermida (Dotbeat) Miguel de la Cierva Álvarez (El Naútico de San Vicente) Josiño Carballo (Ernie Records) Javier Becerra (La Voz de Galicia) Paco Loco (PacoLoco Studio) Ángel Carmona (Radio 3) Almudena Heredero (Ulalume/Primavera Pro) Guillermo de Lorenzo Serrano (Wegow) Entre otros...

*Las tutorías de producción musical se desarrollarán en "Por confirmar."

DFMODAY

MES DE JULIO /En Vigo.

