

Resumen Ejecutivo

Nuestra empresa

En SOLVERDESOL somos una empresa de República Dominicana en la que ofrecemos soluciones energéticas basadas en el uso de la energía solar adaptándose a las necesidades de nuestros clientes centradas en el bombeo hidráulico. Proporcionamos alternativas más eficientes y medioambientalmente más responsables desde el asesoramiento inicial, pasando por la instalación y posterior mantenimiento y reparación.

Nuestra propuesta

SOLVERDESOL proporciona el asesoramiento y estudios de ingeniería y planificación, así como la instalación, mantenimiento y reparación de los sistemas de bombeo hídrico mediante paneles solares, adaptándonos a las necesidades de nuestros clientes para darles valor. Mediante la implementación de estos sistemas, logramos dotar de una mayor autonomía energética al cliente (eliminamos la dependencia de energía de la red eléctrica o de combustibles fósiles como diésel); reducimos sus gastos operativos y optamos por una alternativa de energía amigable con el medio ambiente y eficiente.

El cliente contará con la ayuda de un equipo multidisciplinario para ayudarle y aconsejarle en el diseño e implementación del proyecto, satisfaciendo su necesidad: proyectos agrícolas o de ganadería con necesidades de hídricas, instalación, mantenimiento y reparación de paneles fotovoltaicos e instalación eléctrica y bombas con potencias desde 1HP hasta 20 HP.

El equipo

SOLVERDESOL cuenta con un equipo multidisciplinar de cinco jóvenes motivados y comprometidos con experiencia en las áreas de: marketing, finanzas, planificación, ingeniería y gestión de proyectos.

En base a su saber-hacer, este equipo ha analizado la viabilidad y factibilidad de emprender este proyecto. Tras analizar en detalle el entorno, SOLVERDESOL posee la oportunidad de posicionarse en el mercado de energía renovable especializándose en satisfacer las imperiosas necesidades hídricas del sector agropecuario del país.

¿Cuál es nuestra motivación?

Ayudar a público situado en zonas rurales y remotas que es el motor del sector agropecuario del país y que se siente cada vez más hastiado y a la deriva, en donde la precariedad de los suministros energéticos es sustancial pero la necesidad de energía es de suma importancia ya que garantiza el suministro de agua y la supervivencia de su sustento.

Un día, unas horas sin energía significan no poder sacar agua del pozo, no poder llevar el agua a los regadíos. Esto se traduce en pérdidas irreparables. Los costes productivos son cada vez más altos debido fundamentalmente al alza de los combustibles fósiles que repercuten en menores márgenes de beneficio e incluso pérdidas.

Con todo esto, nuestra motivación es ofrecer una alternativa autónoma, reducción de costes, sostenible y amigable con el medio ambiente.

Clientes

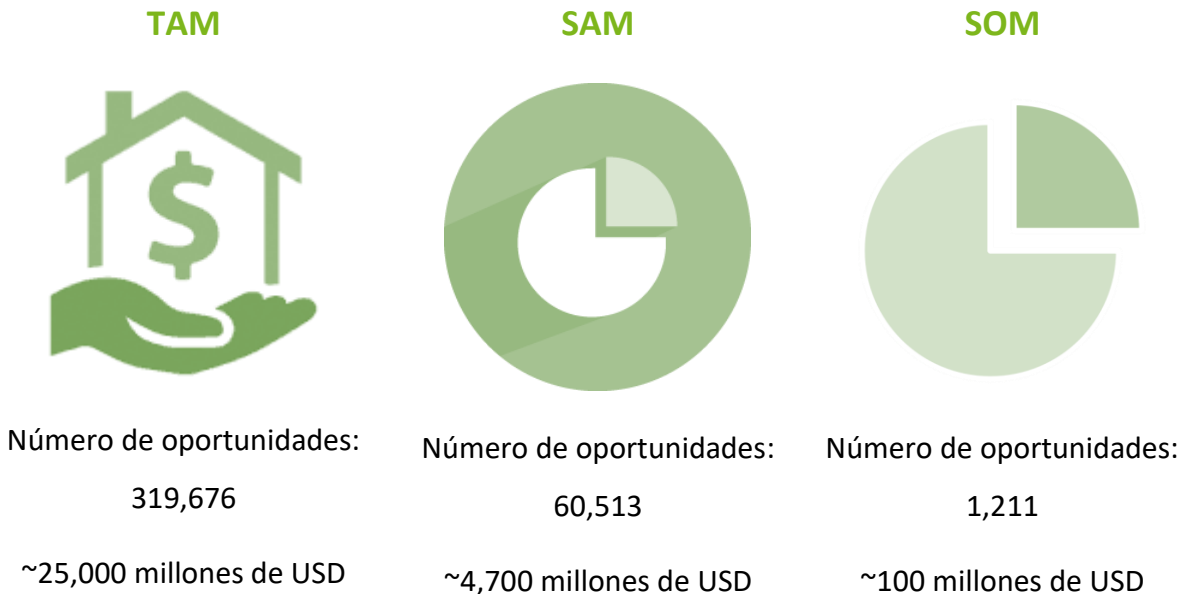
Centrados en República Dominicana, nuestros clientes se encuentran en zonas rurales. Por un lado, agricultores de cultivos predominantes en el país como el plátano, el arroz, la caña de azúcar y el aguacate entre otros, con superficies cultivadas de más de 10 hectáreas. Por otro lado, ganaderos centrados en vacuno, ovino y caprino de más de 100 cabezas de ganado. Del mismo modo, asociaciones y cooperativas de estos productores, facilitarán una mayor penetración en el mercado así como la magnitud de los proyectos.

El factor común es la necesidad continua y fiable de un suministro de agua:

- Plátano: 5,000 m³/hectárea al año
- Arroz: 14,000 m³/hectárea al año
- Ganado vacuno: 20 m³/día / 100 cabezas de ganado

Se buscará y canalizará un apoyo primordial con instituciones gubernamentales que buscan subsidiar y promocionar la inversión de nuevos proyectos en el sector agropecuario (Ministerio de Agricultura y Ganadería de RD).

Considerando el mercado total (TAM) en República Dominicana estimamos que el mercado que podemos servir (SAM), principalmente es de un 19%, siendo el objetivo de captación (SOM) el 2% del mercado valorado en ~100 millones de USD.



Productos y servicios

Entre nuestros servicios se encuentran:

- Instalación de paneles solares fotovoltaicos dependiendo de la potencia requerida.
- Mantenimiento y reparación de los equipos.
- Instalación de Bombas de riego por HP.
- Asesoría y labores de ingeniería de proyectos.

Estrategia de marketing

Nos encontramos orientados a la captación de clientes que se encuentran en zonas rurales y con una necesidad muy específica: el abastecimiento o riego de agua. Tácticas tradicionales (acercamientos “cara a cara” con comerciales, el “boca a boca” entre nuestros clientes) con otras más novedosas en el sector (participación en ferias, anuncios de radio, etc) serán las condiciones

que nos darán a conocer mediante nuestras señas de identidad: servicio personalizado, específico y a medida, adaptado a las necesidades del cliente.

Precios

Basado en una estrategia de penetración inicial agresiva, optamos por costes muy competitivos con el fin de conseguir una cuota inicial de mercado. El abanico de servicios, va desde instalaciones de paneles para bombas de 1 HP por 3,265 USD a una instalación de 20 HP de 37,539 HP.

Plan de comunicación

Nuestro elemento diferenciador reside en que somos la única empresa dedicada de forma exclusiva a bombeo de agua por medio de energía solar. Nuestros productos específicos y hechos a medida de las necesidades, serán la seña de identidad que será transmitida en el plan de comunicación a través de nuestros comerciales, nuestros propios clientes que deseamos que sean nuestros mayores embajadores, anuncios radiales (“El gobierno de la mañana” de la emisora Z101 FM y “El sol de la mañana” de la emisora Sol 106.5 FM) y participación en ferias (Feria Agropecuaria Nacional de carácter anual auspiciada por el Ministerio de Agricultura) y participación en revistas del sector (Pro Agro del grupo Productor Agropecuario y Bohío Agrícola).

Datos financieros

Nuestra estrategia de financiación inicial requiere 312,000 USD, representando un 48% del mismo como fondos propios y el restante 52% (~162 kUSD) obtenido mediante financiación externa en la que se estima una tasa de interés del 12% con retorno en 5 años.

CUENTA DE RESULTADOS PREVISIONAL					
	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
Ventas	397,710.31	553,386.95	772,085.42	1,080,089.06	1,514,927.47
Ingresos de Explotación	397,710.31	553,386.95	772,085.42	1,080,089.06	1,514,927.47
Compras	204,555.59	272,378.57	363,192.83	484,922.05	648,247.39
Variación de existencias	195.88	89.71	130.80	190.71	278.05
Recursos Humanos	110,772.34	126,884.68	222,048.19	349,725.90	403,933.41
Marketing	13,450.60	13,057.48	14,560.45	16,205.14	18,245.53
Gastos operativos	49,232.00	51,693.60	54,278.28	56,992.19	59,841.80
Dotación para la amortización	3,523.27	5,611.71	8,316.58	10,754.78	13,442.99
Resultado de Explotación	15,980.63	83,671.20	109,558.28	161,298.28	370,938.28
Gastos financieros	19,437.08	16,377.50	12,950.76	9,112.82	4,814.32
Resultado antes de Impuestos	-3,456.45	67,293.70	96,607.52	152,185.47	366,123.96
Impuesto sobre beneficios	0.00	18,169.30	26,084.03	41,090.08	98,853.47
RESULTADO DEL EJERCICIO	-3,456.45	49,124.40	70,523.49	111,095.39	267,270.49
Dividendos	0.00	0.00	7,052.35	11,109.54	26,727.05
Reservas	0.00	49,124.40	112,595.54	212,581.40	453,124.84

Rentabilidad

Se prevé que en SOLVERDESOL, la inversión inicial necesaria sea recuperada obteniendo un Valor Actual Neto (VAN) de USD\$ 11,723, a partir del cuarto año.

Por el lado de la Tasa Interna de Retorno (TIR) se obtiene un 16.12%, por encima del 12% exigido por los accionistas.



VAN
11,723.50



TIR
16.12%